

Ref.	Animer et motiver vos équipes commerciales	
CYBS 205		

Formation

Animer et motiver vos équipes commerciales

Référence : **CYBS**

Durée¹ : **2 Semaines**

Date : **Du 12 au 23 Février 2018**

Type de formation : **InterEntreprise**

Lieu : **INTERNALE CONSULTINGCASABLANCA (MAROC)**

Prix et modalités de paiement

Le bulletin d'inscription doit être accompagné du justificatif du règlement des frais de participation, par virement à l'ordre de :
 INTERNALE CONSULTING, Coordonnées bancaires :

Attijariwafabank SUCC. YACOUB EL MANSOUR

Code Banque	Code Ville	Référence du Compte	Clé de contrôle	Code SWIFT
007	780	00 01155000001141	80	BCMAMAMC

¹ Le volume Horaire est étalé sur le nombre de semaine(s) indiqué.

Ref.	<h1>Animer et motiver vos équipes commerciales</h1>	
CYBS 205		

OBJECTIFS PEDAGOGIQUES

A l'issue de la formation, les participants seront capables de :

- ✚ Comprendre et appliquer des techniques efficaces de motivation et d'animation d'équipe.
- ✚ Connaitre les techniques de communication et leadership pour inspirer et guider l'équipe.
- ✚ Gérer la performance de l'équipe et fixer des objectifs motivants.
- ✚ Renforcer la cohésion et la culture positive au sein de l'équipe commerciale.

PUBLIC CIBLE

- 🕒 Les Managers et Chefs d'Équipe Commerciaux
- 🕒 Responsables des Ressources Humaines
- 🕒 Cadres Supérieurs et Dirigeants d'Entreprise

METHODES PEDAGOGIQUES

- Pédagogie interactive participative ; une série de discussions fera l'objet d'échange entre les participants et le formateur.
- Etude de cas pratiques en ateliers.
- A l'issue de la formation chaque participant ressort avec son plan d'action individuel qui peut servir éventuellement pour l'évaluation à froid

PROGRAMME DE FORMATION

Module 01: Fondamentaux de la Motivation et de l'Animation d'Équipe

- ◆ Comprendre les principes clés de la motivation des équipes commerciales.
- ◆ Identifier les besoins et les motivations individuelles des membres de l'équipe.
- ◆ Techniques de base pour créer un environnement de travail motivant.

Module 02: Communication Efficace et Leadership

- ◆ Maîtriser les techniques de communication verbale et non verbale.
- ◆ Développer des compétences de leadership pour inspirer et guider l'équipe.
- ◆ Utiliser le feedback constructif pour améliorer la performance de l'équipe.

Module 03: Gestion de la Performance et Fixation d'Objectifs

- ◆ Techniques pour fixer des objectifs SMART (Spécifiques, Mesurables, Atteignables, Réalistes, Temporellement définis).
- ◆ Suivre et évaluer la performance de l'équipe de manière efficace.
- ◆ Utiliser les objectifs pour motiver et orienter les efforts de l'équipe.

Module 04: Renforcer la Cohésion et la Culture d'Équipe

- ◆ Construire et maintenir une culture d'équipe positive et engagée.
- ◆ Techniques de team building et de renforcement de la cohésion d'équipe.
- ◆ Gestion des conflits et promotion d'un environnement de travail collaboratif.